

Verhandlungstechnik

Möchten Sie in Verhandlungen, Auseinandersetzungen und Spontansituationen sicherer und gewandter auftreten ? Dann richtet sich das Seminar an Sie !

Inhalte:

- Welche Verhaltensweisen helfen mir im Umgang mit Gruppen und Einzelpersonen, meine Interessen im Gespräch zu wahren?
- Wie kann ich ruhig und gelassen in Auseinandersetzungen und Streitgesprächen meinen Standpunkt vertreten ?
- Wie kann ich Verhandlungen unter Zuhilfenahme eines von mir verfassten Konzeptes erfolgreich bestehen ?
- Wie gehe ich mit Scheinargumenten und persönlichen Anfeindungen um, ohne mein Gesprächsziel aus den Augen zu verlieren ?